**Réussir son projet E-commerce (débutants)**

**Intervenant : Sandrine Decorde**

**1 journée répartie en 2 demi-journées / à distance via zoom.**

Vous souhaitez vendre en ligne. Vous n’avez pas encore défini votre business modèle. Vous n’avez pas étudié les différentes solutions pour vendre en ligne et souhaitez définir votre stratégie e-commerce (vente directe, market place, Instagram commerce ?). A l’issue de cette formation, vous connaîtrez les prérequis pour lancer votre activité de vente en ligne, saurez vous-même définir votre business model et mettre en œuvre votre projet.

Le contenu de la formation :

**Le Ecommerce :**

- les solutions pour vendre en ligne (site Ecommerce, Marketplace, Instagram Commerce)

- les business models de la vente en ligne

**Les sites de Ecommerce :**

* Les fonctionnalités essentielles
* Les technologies

**Le Back office :**

* Le paiement
* L'expédition
* Le catalogue de "produits" (texte, pack shot, photos collection)

**Faire croître son CA - Introduction au marketing digital :**

La visibilité de votre site Ecommerce

L'Emailing

La publicité en ligne

Instagram Commerce

Les market places